



S&T: Máme IT riešenia pre odvetvové špecifiká

LUDMILA HODASOVÁ

Ludmila.Hodasova@snt.sk

Spoločnosť S&T ponúka množstvo odvetvových riešení pre veľké a stredne veľké spoločnosti

Mnoho spoločností hľadá spôsob ako zlepšiť podnikové procesy, aby si udržali konkurencieschopnosť a produktivitu. S cieľom dosiahnuť vyššiu efektivitu sa obracajú na informačné technológie ako základ pre zmenu procesov. Výsledky možno pozorovať na zlepšení internej a externej spolupráce, ako aj

na zvýšení konkurencieschopnosti v dôsledku budovania efektívnejších procesov. Vďaka moderným IT riešeniam, ktoré rozumejú a zodpovedajú odvetvovým požiadavkám, sa môžu spoločnosti stať transparentnejšie, robiť obchodné rozhodnutia na základe podrobnejších údajov, reagovať rýchlejšie na

zmeny na trhu a účinnejšie naplňovať očakávania zákazníkov.

RIEŠENIA PRE ŠPECIFICKÉ ODVETVIA

„Ako jedna z najväčších spoločností v krajinách strednej a východnej Európy v oblasti IT konzultácií a implementácie systémov sa

zameriavame na optimalizáciu procesov našich zákazníkov," hovorí Peter Kucer, Country General Manager spoločnosti S&T Varias. „Spájame skúsenosti z jednotlivých odvetví s najmodernejšími informačnými technológiami. Na báze produktov našich vendorov vytvárame v rámci skupiny S&T špecifické riešenia pre zákazníkov z pomerne odlišných sfér podnikania. Naše riešenia sa zakladajú na portfóliu veľmi kvalitných štandardných aplikácií a tiež na našich odborných poznatkoch v oblasti konzultačných služieb, vývoja riešení, implementácie, manažmentu a podnikových procesov.“

Kľúčovými zákazníkmi S&T sú stredne veľké a veľké spoločnosti. „Zlepšenia v oblasti informačných technológií a organizačnej štruktúry sú pre tieto spoločnosti nesmierne dôležité," hovorí Peter Kucer. Špecifické riešenia spoločnosti S&T pre jednotlivé odvetvia poskytujú množstvo konkrétnych výhod. S&T poskytuje svoje poradenské služby v oblasti vnútropodnikových a medzipodnikových procesov a takisto v oblasti „osvedčených aplikácií“, infraštruktúry a transformácie informačných technológií. Okrem toho je možné staršie a pôvodné systémy „transformovať“ na platformy a procesy v reálnom čase, čo výrazne zvyšuje produktivitu.

S&T poskytuje svoje služby zákazníkom rôznej veľkosti v rôznych odvetviach, pričom disponuje portfóliom špičkových odvetvových riešení, ako sú napríklad riešenia „Carbon“, „Cormeta“, „All for Automotive“ pre subdodávateľov, výrobcov a predajcov v automobilovom priemysle, „Aerospace“ pre sektor letectva a obrany, „Smart Building“ pre sektor stavebníctva, riešenie „StepOne“ pre výrobné spoločnosti alebo „myMEAT“ pre mäsový priemysel. „Vďaka odbornému zázemiu a geografickému pôsobeniu skupiny S&T majú aj naši zákazníci na Slovensku možnosť využívať znalosti z mnohých odvetvových riešení realizovaných v zahraničí. Ponúkame špecializované a preverené riešenia pre špecifické odvetvové potreby na rôznych platformách globálnych dodávateľov," dodáva Peter Kucer.

PRÍKLADY

Príklad 1: Riešenie myMEAT pre mäsový priemysel

Riešenie myMEAT, realizované pre slovínsku spoločnosť Perutnina Ptuj, vyžadovalo programovanie jednotlivých procesov a funkcií presne podľa požiadaviek zákazníka. Ako základ boli využité štandardné funkcie systému SAP ERP. V oblastiach logistiky, výroby, správy procesov, optimalizácie a integrácie subsystémov, systém musel zodpovedať špecifickým potrebám mäsiarstva. Riešenie integruje požiadavky siahajúce od chovu zvierat až po ich porážku, ďalšieho spracovania a výroby, zahŕňa manažment kvality, účtovanie, plánovanie, optimalizáciu, vydávanie výrobných a nákupných rozhodnutí, účtovanie pri porážke zvierat a pod. Aplikácia obsahuje kompletnú dokumentáciu prevádzkových záznamov a údajov s dvoma kvantitatívnymi jednotkami, ako aj štandardné rozhrania pre zapracovanie rôznych systémov tretích strán, napr. váh, skenerov, systémov riadenia procesov, dopravníkových systémov, výškového skladovania, Autofom, zariadení na meranie pH, etiketovacích prístrojov a pod.

Príklad 2: Špecifické riešenia pre predaj automobilov

Zameraním sa na transformáciu procesov a systémov predaja a služieb v automobilovom priemysle S&T zoskupilo svoje rozsiahle skúsenosti z predaja automobilov do riešení CarTrade. Riešenia sa zameriavajú na efektivitu riadenia procesov, ktoré tvoria základ úspešných obchodných modelov, pričom sa orientujú na veľkoobchod aj na maloobchod. Výzvy na oboch úrovniach sú podobné: konsolidácia trhu, rastúce požiadavky na IT pri rozširovaní značky a pri expanzii do nových oblastí, ale tiež momentálne nedostatočné zjednotenie jednotlivých divízií spoločností v rámci pôvodných systémov.

Na veľkoobchodnej úrovni spoločnosť S&T vytvára modely pre bežné procesy dovozovcov vozidiel, vrátane súčastí a príslušenstva, a poskytovania záruky.

Na maloobchodnej úrovni sa často jedná o nahradenie decentralizovaných systémov ústredným systémom s najmodernejšou technológiou: SAP Dealer Business Management (DBM), ktorý umožňuje univerzálne a komplexne zjednotiť individuálne oblasti procesov bežného automobilového predajcu. Vlastné riešenie S&T CARBON dopĺňa SAP DBM špecifikami značiek, užívateľskými rozhraniami pre jednotlivé značky a sektory, správcovskou konzolou s hlavnými ukazovateľmi a zjednotený manažment klientov. Riešenie zaručuje zdokonalenie v oblasti predaja nových a ojazdených automobilov, dodávania súčastí a príslušenstva, prevádzkovej administratívy, financií, controllingu a manažmentu ľudských zdrojov. Medzi zákazníkov týchto riešení patria napr. AMAG, Audi, BMW, Daimler, EvoBus, Iveco, MAN, Seat, Škoda, Toyota, Volvo ai.

Príklad 3: Riešenie Focus Trade™ pre potravinárske veľkoobchody

Riešenie Focus Trade™ Food & Beverage Wholesale Solution je úplne prepojený so IS SAP a je možné ho veľmi ľahko implementovať do iných IT prostredí. Riešenie ponúka lepšie plánovanie ponuky a dopytu, presné zaznamenávanie stavu skladov, presné započítavanie zliav, efektívne služby zákazníkom, rýchle reakcie na žiadosti zákazníka, bezproblémovú integráciu a funkčnosť finančných modulov, manažment skladu a prázdnych obalov, optimalizáciu procesov predaja a dodávok, naceňovanie a prípravu zmlúv pre potenciálnych zákazníkov a ďalšie možnosti podnikovej optimalizácie. S&T už mnoho rokov úspešne poskytuje podporu stredne veľkým veľkoobchodným predajcom potravín, ako napríklad Dukat, Karolina, Atlantic grupa či Vivera (Chorvátsko), Coop Hungary, POLOMarket (Poľsko), AMRest a BOHEMIA Sekt (Česko) a ďalším.